**ЗАЯВЛЕНИЕ НА ДИЛЕРСТВО HYUNDAI**

**Кому: ООО СП«Hyundai Auto Asia»**

**Дата:**

**От:**

**Страна: УЗБЕКИСТАН**

Настоящим мы обращаемся о рассмотрении нашей кандидатуры в качестве Уполномоченного розничного оператора «Дилера» автомобильной продукции Hyundai.

Мы понимаем, что Ваша компания не обязуется принять наше заявление, но его принятие посредством заключения Соглашения о намерениях будет основано на достоверности информации, предоставленной нами в настоящем заявлении.

Далее мы принимаем тот факт, что любые затраты, понесенные нами в целях получения Вашего одобрения, являются только нашей ответственностью, и, что независимо от решения, Вы не обязаны возвращать данное заявление, однако необходимо учитывать конфиденциальность его содержимого.

Подписано:

(Директор)

Дата:

# СП ООО HYUNDAI AUTO ASIA

**Заявление на назначение в качестве дилера**

**РЫНОЧНАЯ СФЕРА: Продажа и обслуживание автомобилей**

**ТИП РОЗНИЦЫ: HYUNDAI**

**ПРОДАЖИ, СЕРВИС И ЗАПАСНЫЕ**

**ЧАСТИ**

**ИЛИ**

**УПОЛНОМОЧЕННОЕ ПРЕДПРИЯТИЕ**

**ПО ТЕХОБСЛУЖИВАНИЮ**

|  |
| --- |
| **ПРОФИЛЬ ДИЛЕРСКОГО ЦЕНТРА** |

|  |
| --- |
| **ЮРИДИЧЕСКОЕ НАИМЕНОВАНИЕ КАНДИДАТА В ДИЛЕРЫ** : \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_ |
|  |
| **ЮРИДИЧЕСКИЙ АДРЕС КАНДИДАТА В ДИЛЕРЫ:** |
| **НОМЕР РЕГИСТРАЦИИ КОМПАНИИ:** |
|  |
| **(ПРЕДЛАГАЕМОЕ) ТОРГОВОЕ НАЗВАНИЕ ДИЛЕРСКОГО ЦЕНТРА**: |
|  |
| **ФАКТИЧЕСКИЙ АДРЕС:** |
|  |
| **ФАКТИЧЕСКИЙ АДРЕС АВТОСАЛОНА (если отличается от основного адреса):** |
|  |
| **ФАКТИЧЕСКИЙ АДРЕСАВТОСЕРВИСА (если отличается от основного адреса):** |
|  |
| **СТРАНИЦА В ИНТЕРНЕТЕ (ВЕБСАЙТ) в разработке:** |
|  |

|  |
| --- |
| **КОНТАКТНЫЕ ДАННЫЕ** |

|  |  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- | --- |
|  | **Номер телефона** | **Номер факса** | **Адрес электронной почты** | **Режим работы (местный)** |
| **Основной** |  |  |  |  |
| **Продажи** |  |  |  |  |
| **Сервис** |  |  |  |  |
| **Запасные части** |  |  |  |  |
| **Другое** |  |  |  |  |

|  |
| --- |
| **ПРОФИЛЬ ДИЛЕРСКОГО ЦЕНТРА** |

|  |  |
| --- | --- |
| **ОСНОВНОЙ БАНК** | |
| Название: | Адрес: |
| Номер счета: |  |
| Контактное лицо: | Телефон: |

|  |  |
| --- | --- |
| **ЮРИСКОНСУЛЬТ** | |
| Название: вакантно | Адрес: |
| Контактное лицо: | Телефон: |

|  |  |
| --- | --- |
| **ГЛАВНЫЙ БУХГАЛТЕР** | |
| Название: | Адрес: |
| Контактное лицо: | Телефон: |

|  |  |
| --- | --- |
| **КОММЕРЧЕСКИЕ РЕКОМЕНДАЦИИ *(ПОЖАЛУЙСТА, ПРЕДОСТАВЬТЕ ТРИ)*** | |
| Название: | Адрес: |
| Контактное лицо: | Телефон: |
| Название: | Адрес: |
| Контактное лицо: | Телефон: |
| Название: |  |
| Контактное лицо: | Телефон: |

|  |
| --- |
| **ПРОФИЛЬ ДИЛЕРСКОГО ЦЕНТРА** |

**ВЛАДЕЛЬЦЫ / ДИРЕКТОРА / ПАРТНЕРЫ / АКЦИОНЕРЫ**

Примечание–необходимо указать всех директоров и учредителей

Примечание – если компания холдинговая, необходимо так же указать процентное участие холдинговой компании.

|  |  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- | --- |
| **ФИО** | **КОММЕРЧЕСКОЕ ПОЛОЖЕНИЕ** | **ЛИЧНЫЙ АДРЕС** | **% УЧАСТИЯ** | **ДЕЙСТВУЮЩИЙ (ДА/НЕТ)** |
|  |  |  |  |  |
|  |  |  |  |  |
|  |  |  |  |  |
|  |  |  |  |  |
|  |  |  |  |  |
|  |  |  |  |  |
|  |  |  |  |  |
|  |  |  |  |  |
|  |  |  |  |  |

|  |
| --- |
| **ФИНАНСОВАЯ ИНФОРМАЦИЯ** |

|  |  |
| --- | --- |
| **ПЛАНИРУЕМАЯ КАПИТАЛИЗАЦИЯ** | |
| **Автомашины в наличии $** |  |
| **Запасные части и механизмы в наличии\* $** |  |
| **Оборотный капитал $** |  |
| **Объекты / мебель / принадлежности $** |  |
| **Инструменты и оборудование в мастерской $** |  |
| **Другое/ CI (фирменные логотипы и знаки) $** |  |
| **ВСЕГО $** |  |

**\* -**

|  |  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- | --- |
| **ИСТОЧНИКИ ФИНАНСИРОВАНИЯ ПРОЕКТА** | | | | |
| **ЗАИМОДАТЕЛЬ** | **СУММА** | **ОБЕСПЕЧЕНИЕ** | **СРОК** | **ВЫПЛАТА** |
| Банк |  |  |  |  |
| Собственные средства |  |  |  |  |
|  |  |  |  |  |

|  |
| --- |
| **ДОПОЛНИТЕЛЬНЫЙ КАПИТАЛ В НАЛИЧИИ, ЕСЛИ НЕОБХОДИМО**  Источник |

|  |
| --- |
| **ПЛАН ОПЛАТЫ ЗА АВТОМАШИНУ**  **(собственные/ аккредитив / кредитная линия в банке/ банковская гарантия, гарантия третьих лиц)**  **собственные средства 50 %**  **кредитная линия в банке 50 %** |
|  |
| **КОМПЬЮТЕРНАЯ СИСТЕМА**  Программное обеспечение:  ДСУ (Дилерская система управления): |

|  |
| --- |
| **ПРЕДЫДУЩИЙ ОПЫТ РАБОТЫ В АВТОМОБИЛЬНОЙ СФЕРЕ (если таковые имеются)** |

**Директоров и Президентов**

|  |
| --- |
| 1. **Владелец (учредитель)** |

|  |
| --- |
| 1. **Директор** |

|  |
| --- |
| **3.** |

|  |
| --- |
| **4.** |

|  |
| --- |
| **ПОКАЗАТЕЛЬ УДОВЛЕТВОРЕННОСТИ ПОТРЕБИТЕЛЕЙ** |

|  |
| --- |
| **Процесс:**  **Отслеживание отзывов потребителей:** |

|  |  |  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- | --- | --- |
| **ПРЕДЛАГАЕМЫЙ ПЕРСОНАЛ** | | | | | |
|  | | | | | |
| **Пожалуйста, укажите ФИО полностью** | | | | | |
| Владелец (учредитель) |  | | | | |
| Исполнительный директор (директор ДЦ) |  | | | | |
| Зам.директора по вопросам продаж |  | | | | |
| Менеджер по корпоративным продажам |  | | | | |
| Старший менеджер отдела продаж |  | | | | |
| Продавец2 – Новый (назначенный) |  | | | | |
| Менеджер по обмену старого авто. на новый авто. (trade-in) |  | | | | |
| Администратор торгового зала |  | | | | |
| Финансовый менеджер - Бухгалтер |  | | | | |
| Менеджер по маркетингу |  | | | | |
| Технический директор |  | | | | |
| Менеджер мастерской |  | | | | |
| Сервисные работы | Всего работников (без Менеджера) |  | | Кол-во консультантов |  |
| Сервисные работы | Кол-во техников |  | | Кол-во помощников |  |
| Начальник отдела запасных частей |  | | | | |
| Персонал склада запасных частей | Всего работников (без Менеджера) Кол-во техников |  |  | | |
| СQ |  | | | | |
| Административные вопросы | Всего работников (без Менеджера) |  |  | | |
| Другое | Общее число непроизводственников |  |  | | |

|  |
| --- |
| **РЕЗЮМЕ / CV РУКОВОДЯЩЕГО ПЕРСОНАЛА** |

|  |
| --- |
| **Генеральный директор/ Директор дилерского центра**  **ФИО:**  **Квалификационные данные:**  **Образование высшее:**  **Опыт работы вкратце:**  **Телефон (прямая линия):**  **Телефон (сотовый): Факс:**  **Адрес электронной почты:** |
| **Исполнительный директор**  **ФИО:**  **Квалификационные данные:**  **Образование финансист.**  **Опыт работы вкратце:**  **Телефон (прямая линия):**  **Телефон (сотовый):**  **Факс:**  **Адрес электронной почты:** |

|  |
| --- |
| **РЕЗЮМЕ УПРАВЛЯЮЩЕГО ПЕРСОНАЛА** |

|  |
| --- |
| **Заместитель директора по продажам**  **ФИО:**  **Квалификационные данные:**  **Образование высшее:**  **Телефон (прямая линия):**  **Телефон (сотовый):**  **Факс:**  **Адрес электронной почты:** |
| **Менеджер по корпоративным продажам**  **ФИО: Квалификационные данные:**  **Образование высшее:**  **Опыт работы вкратце:**  **Телефон (прямая линия):**  **Телефон (сотовый):**  **Факс:**  **Адрес электронной почты:** |

|  |
| --- |
| **РЕЗЮМЕ УПРАВЛЯЮЩЕГО ПЕРСОНАЛА** |

|  |
| --- |
| **Менеджер по послепродажному обслуживанию / Технический директор**  **ФИО:**  **Квалификационные данные:**  **Образование: техническое**  **Опыт работы вкратце:**  **Телефон (прямая линия):**  **Телефон (сотовый):**  **Факс:**  **Адрес электронной почты:** |
| **Мастер сервисного участка**  **ФИО:**  **Квалификационные данные:**  **Образование:**  **Опыт работы вкратце:**  **Телефон (прямая линия):**  **Телефон (сотовый):**  **Факс:**  **Адрес электронной почты:** |

|  |
| --- |
| **РЕЗЮМЕ УПРАВЛЯЮЩЕГО ПЕРСОНАЛА** |

|  |
| --- |
| **Начальник отдела запасных частей**  **ФИО:**  **Квалификационные данные:**  **Образование:**  **Опыт работы вкратце:**  **Телефон (прямая линия):**  **Телефон (сотовый):**  **Факс:**  **Адрес электронной почты:** |
| **Бухгалтер**  **ФИО:**  **Квалификационные данные:**  **Образование**  **бухгалтер**  **Опыт работы вкратце:**  **Телефон (прямая линия):**  **Телефон (сотовый):**  **Факс:**  **Адрес электронной почты:** |

|  |
| --- |
| **ОБУЧЕНИЕ** |

|  |  |
| --- | --- |
| Проводится ли у Вас обучение персонала? |  |
| ЕслиДА, пожалуйста, опишите (количество дней на одного человека, а также отрасли данного обучения ) | |
|  | |
|  | |
|  | |
|  | |
| Имеются ли у Вас Внутренние программы обучения (спецификацию)? |  |
|  | |
|  | |
|  | |
|  | |
|  | |
|  | |
|  | |
| Привлекаете ли Вы Инструкторов по обучению извне? |  |
| ЕслиДА, пожалуйста, опишите: (специальные программы по сервису , управлению складом , финансовому учету ,методам продаж) | |
|  | |
|  | |
|  | |
|  | |
|  | |
|  | |

|  |
| --- |
| **ОБЪЕКТЫ** |

|  |  |  |
| --- | --- | --- |
| **УЧАСТОК ДЛЯ ПРОДАЖ HYUNDAI** | **Квадратные метры** | **Кол-во автомашин** |
| Демонстрационный зал – автосалон |  |  |
| Выставочная площадка – на улице |  |  |
| Склад хранения товарных автомобилей |  |  |
| Отдельный вход для **HYUNDAI**\* |  |  |

\* дилерский центр,работающий по схеме «мультибренд»

|  |  |  |
| --- | --- | --- |
| **СЕРВИСНАЯ ЗОНА** | **HYUNDAI** | **Всего дилерский центр** |
| Кол-во боксов |  |  |
| Кол-во подъемников |  |  |
| Кол-во интерактивных сервисных боксов |  |  |
| Кол-во парковочных мест для клиентов |  |  |
| Кол-во моечных боксов |  |  |

|  |  |  |
| --- | --- | --- |
| **ПРИЕМНАЯ СЕРВИСНОГО ОБСЛУЖИВАНИЯ** | **Отметьте кружочком** | |
| Отдельная сервисная стойка для **HYUNDAI** |  |  |

|  |  |  |
| --- | --- | --- |
| **ТИП СОБСТВЕННОСТИ** | | |
| Участок в собственности или на аренде: |  | |
| Текущая рыночная стоимость ($): |  | |
| **ПОДРОБНОСТИАРЕНДЫ (если применимо):** |  | |
| Ежегодная арендная плата ($): |  | |
| Срок: |  | |
| Дата истечения аренды: |  | |
| ФИО и адрес владельца (если на аренде или дочерняя организация действующей компании): | | |
| **ДРУГОЕ** | **Отметьте кружочком** | |
| Обязательства перед компанией производителем ГСМ |  |  |
| Если ДА, пожалуйста, укажите: |  | |
| Срок: |  | |
|  |  | |
|  |  | |

|  |  |
| --- | --- |
|  |  |
|  |  |
| **КОНТРОЛЬНАЯ ТАБЛИЦА** | |

**Пожалуйста, приложите План участка с отображением следующего:**

1. Существующие здания
2. Размеры участка и зданий по масштабу

1. Особые участки только для **Hyundai**
2. Планы предлагаемых изменений (если есть)

**Пожалуйста, также приложите:**

1. Подробности о типе собственности участка
2. Последние фотографии существующего объекта (внутри и снаружи) (цветные)
3. Схему расположения объекта

***Если такие работы, как сервис и запасные части, планируются за пределами участка, пожалуйста, предоставьте данные по каждому месторасположению.***

**Другие требуемые документы:**

1. Копия бухгалтерского отчета, прошедшего аудит и выписка по операциям за два последних отчетных периода.

(предоставим после подписания договора)

1. Письмо от заявителя в адрес его коммерческого банка с передачей полномочий банку отвечать на любые вопросы дистрибьютора, которые могут возникнуть касательно деятельности заявителя

(предоставим после подписания договора)

1. Организационная схема всей группы заявителей с отметкой связей между всеми компаниями или лицами в группе.
2. Как минимум требуется предоставить детальный трехгодовой бизнес-план.
3. Полная организационная структура компании с указанием ФИО, должностей и позиций.

**ПРИМЕЧАНИЕ:Назначение дилеров не передается на утверждение до тех пор, пока все вышеперечисленные документы не предоставлены.**

**ЗАВЕРЕНИЕ**

По нашему мнению информация, предоставленная на предыдущих страницах, и образующая наше заявление на назначение в качестве Розничного оператора по обслуживанию и запасным частям франшизы **HYUNDAI**, является полной и точной.

Мы уполномочиваем СП **ООО Hyundai Auto Asia** и его работников основываться на предоставленной информации при определении результата данного заявления и связываться с любым лицом, указанным тут, для проверки содержания настоящего документа.

Подпись:

ФИО:

Должность: Владелец (учредитель)

Дата подписи:

Подпись:

ФИО:

Должность:

Дата подписи: